



OSA.IA

INTELIGENCIA ARTIFICIAL

A SERVIÇO DO SEU NEGÓCIO!

Prospecte e atenda
de forma
automatizada,
com **inteligência** e
gerando **mais**
negócios em
menos tempo.



Cold call e prospecção manual



Problemas

- Profissionais desmotivados e custando caro para prospectar / alto turnover
- Muito esforço e pouco resultado efetivo em leads gerados / trabalho não escala
- Dificuldade de gestão e entendimento do processo comercial



Solução

- Profissionais de vendas alocados em atividades de alto valor, rendendo e ganhando mais
- Menos tempo em cold calls e planilhas, mais tempo definindo estratégia outbound
- Possibilidade de escalar o volume de leads gerados com a automação de cold mails

Relacionamento/Networking



Problemas

- Não consegue estabelecer metas/resultados previsíveis
- Sem canais de Leads/sem estratégias de Marketing
- Picos e Vales de receita/negócio não cresce



Solução

- Geração de Leads outbound/ a base da receita previsível
- Geração de leads e estratégia em cima do perfil do cliente ideal
- Estruturação do processo de vendas e especialização do time

Marketing Digital Tradicional



Problemas

- Perfis de Clientes que não consomem conteúdos e canais digitais
- Curva lenta de resultados de inbound e saturação do canal
- Alto custo e baixo retorno dos investimentos de mídia paga



Solução

- Leads outbound (via cold mail) apresentam menor custo e maior efetividade
- Geração de leads outbound justifica o investimento feito em outras plataformas
- Outbound endereça Perfis de Clientes mais tradicionais e de empresas maiores (peixes grandes)

Nossa Solução



A receita pode ser previsível desde que a geração de oportunidades também seja.



Entregamos serviço e não apenas mais uma plataforma de prospecção!

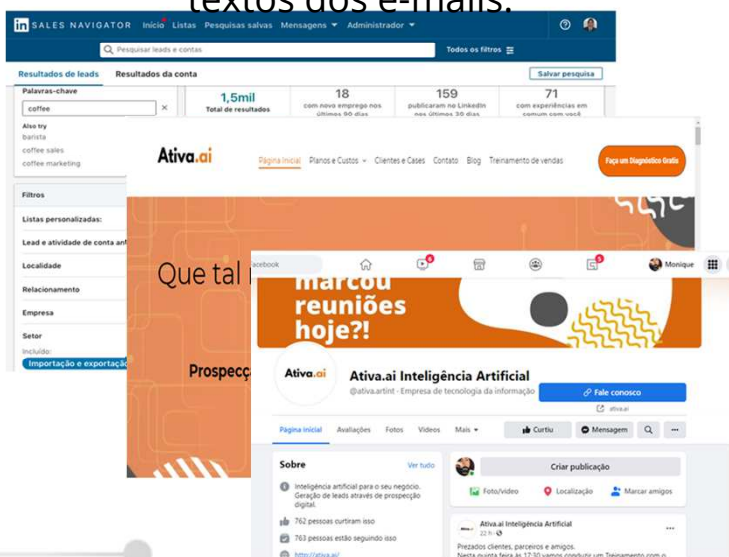


Skin in the Game, a mesma técnica que utilizamos aqui é a que queremos implementar.





1 - Nós entregamos um questionário **qualitativo** e **detalhado**, onde você nos dirá qual o perfil do seu **decisor** (cargo, segmento, tamanho de empresa, geografia...), dores e possíveis perdas que o prospect pode ter. De posse disso, nossa **equipe de copy** cria os textos dos e-mails.



2 - Criamos um **algoritmo** que **encontra e valida** os e-mails dos decisores através de **informações públicas**.



3 - O outro **algoritmo** faz a cadência de disparo de e-mails, não se trata de spam, nem e-mail mkt, **são e-mails textuais e altamente personalizados**.



4 - As respostas humanas são **entregues diretamente** na **sua caixa de e-mail do projeto** para suas **evoluções comerciais**.





E-mails de alta confiabilidade

Muito menos tempo gasto na gestão de emails e segmentação



Alto % de e-mails são lidos

Mesmo os que não são respondidos já entregam sua mensagem ao decisor



Taxa de resposta média de 10%

Evitando a perda de tempo na obtenção de follow ups e otimizando vendas.

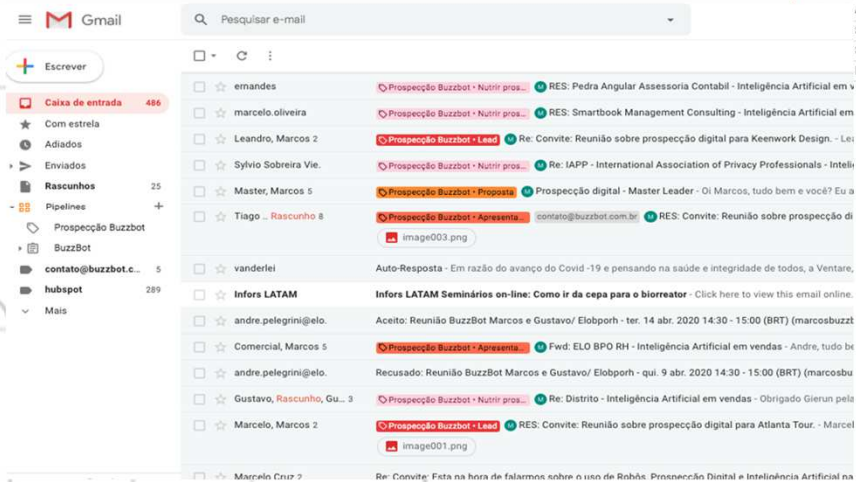


Predominância de Evoluções comerciais

Recebemos respostas de todos os tipos porém usualmente quem responde é por que tem algum grau de interesse, existindo portanto uma predominância de possibilidades comerciais no perfil correto.

O que você vê no dia-a-dia

- CRM simples e sem trabalho operacional integrado na caixa de e-mail permite acompanhar a evolução dessas respostas em seu funil de vendas.
- Entregamos uma nova caixa de e-mail do projeto com o Frame do Gmail onde chegam as respostas humanas
- Como nunca venderemos sua empresa melhor do que você, toda a tratativa (respostas, agendamentos...) é feita pelo seu time comercial

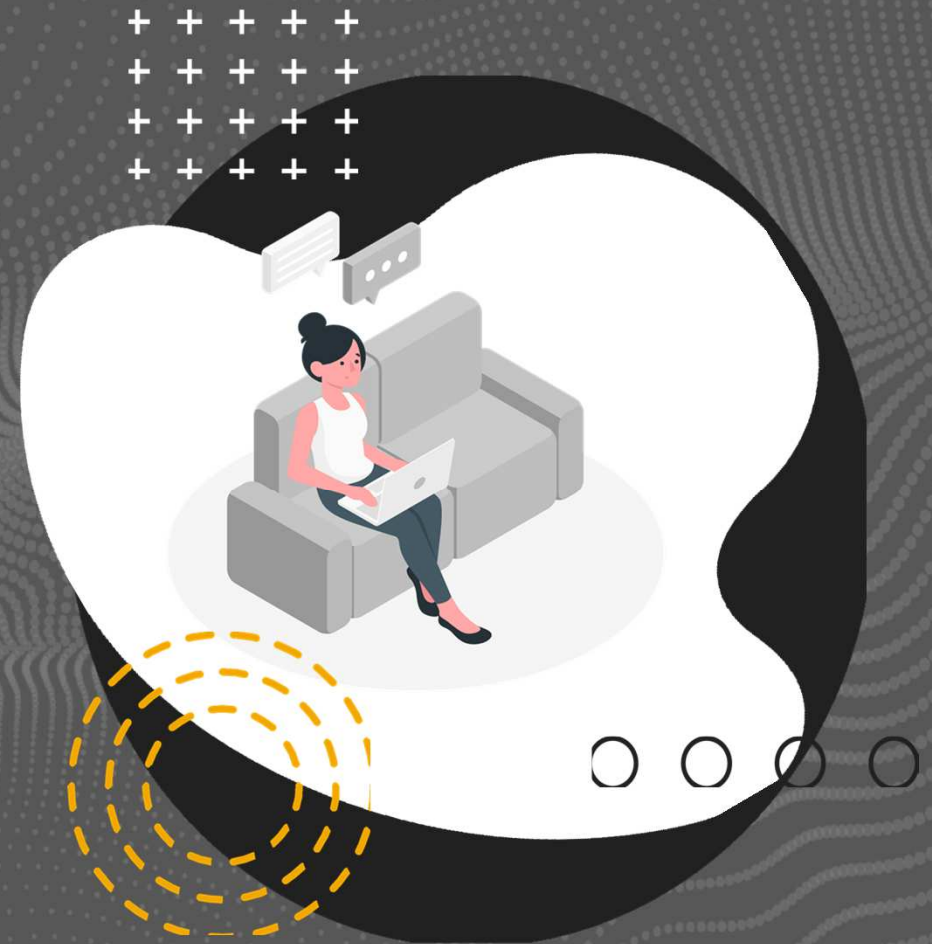


The screenshot shows a CRM sales funnel for 'Prospecção Buzzbot' with 266 contacts. The funnel stages are: 33 Lead, 14 Apresentação, 8 Proposta, 4 Fechamento, 0 Set UP, 5 Ganho/Cliente, 19 Perdido, 2 Quente, 26 Nutrir/Frio An..., and 155 Nutrir prosp... The table below lists individual leads with columns for Nome, Etapa, Contatos e organizai-je..., Data da última En-til, Última Email De, and Fonte de chumbo.

Nome	Etapa	Contatos e organizai-je...	Data da última En-til	Última Email De	Fonte de chumbo
Lead					
4C Solutions Expert.	Lead		Apr 09	giseia.maranhao@4csolut	
Yantra Imagens.	Lead		Apr 09	jessicapastorello@experh	
DPNS	Lead		Apr 09	ricardo.lisboa@yantraimag	
Keenwork Design.	Lead		Apr 09	marcos@buzzbot.com.br	
Valorion	Lead		Apr 11	marcos@buzzbot.com.br	
Atlanta Tour.	Lead		Apr 08	marcos@buzzbot.com.br	
MFM Marketing	Lead		Apr 08	marcos@buzzbot.com.br	
Hommerding Global Advisors	Lead		Apr 08	marcos@buzzbot.com.br	
B2F - Business to Fitness	Lead		Apr 08	marcos@buzzbot.com.br	
LIPS Concept.	Lead		Apr 08	marcos@buzzbot.com.br	
Positioning	Lead		Apr 07	marcos@buzzbot.com.br	
LOGUS CAPITAL.	Lead				
RedeTV!	Lead		Apr 03	erikson.assis23@gmail.co	
Barpass.	Lead		Apr 08	ribeiro@barpass.com.br	
LIDE China 巴西商业领袖组织—中国区.	Lead		Apr 09	lucas@lidechina.org	
AltruS.	Lead		Apr 01	marcos@buzzbot.com.br	
Sabemi	Lead		Apr 09	marcos@buzzbot.com.br	
SIMBIO DENTAL CARE	Lead		Mar 26	marcos@buzzbot.com.br	
Ecco Eventos	Lead		Mar 25	marcos@buzzbot.com.br	

- Os emails serão disparados com @domínio espelhado da sua empresa, muito mais personalizado e seguro.
- O Entregável é muito simples, basicamente uma caixa de email com as respostas chegando.

**Mais tempo
dedicado a gerar
negócios,**
menos tempo em atividades
manuais



Funil



CUIDAMOS E
AUTOMATIZAMOS a geração
de receita e prospecção



SUA EMPRESA FOCA nas
atividades de VALOR AGREGADO
para alcançar seus objetivos

Fluxo



Nossa proposta de valor





Vamos em Frente?

Tel. +55 11 5461-1374 / 95030-7476

Email: contato@osait.com.br

Rua Flórida, 1703 - C.J. 62 - Cidade Monções - São Paulo - SP.

